



ESCUELA DE EMPRESAS

Diseñamos escuelas incompany que alinean talento con estrategia

PROPUESTA 2025

INCIO





Tu Escuela, Tu Empresa, **TU FUTURO**

El desarrollo continuo del conocimiento es fundamental para el éxito de cualquier organización. Por lo tanto, muchas empresas han tomado la iniciativa de capacitar a su talento a través de programas educativos bien definidos. Cuando esto es así, se habla de una **escuela corporativa**, pues se trata de una entidad dentro de la misma empresa destinada a la formación del personal.

BENEFICIOS DE LA CREACIÓN DE ESCUELAS CORPORATIVAS

Impulsando el talento, transformando la cultura, asegurando el futuro



Al formar líderes y equipos dentro del mismo entorno, se refuerzan los valores, el propósito y el estilo de liderazgo que la empresa quiere cultivar.

Transformación desde adentro



Invertir en el desarrollo profesional demuestra compromiso, lo que reduce la rotación y aumenta el sentido de pertenencia.

Desarrollo acelerado de talento



Al formar líderes con inteligencia emocional y visión estratégica, se mejora la toma de decisiones, la gestión de equipos y la resolución de conflictos.

Impacto directo en resultados



Al integrar storytelling, casos reales y espacios de reflexión, se genera mayor compromiso y cambio de mentalidad.

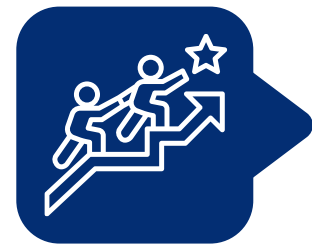
Aprendizaje experiencial



Una escuela incompany bien diseñada se convierte en un imán para talento externo y un orgullo para los colaboradores actuales.

Ventaja competitiva y reputacional

ESCUELAS CORPORATIVAS



ESCUELA DE LIDERAZGO

01

Convertir gestores en líderes que movilizan culturas, no solo procesos.



SERVICIO AL CLIENTE

02

Elevar el servicio al cliente a una experiencia emocional que fideliza y diferencia.



ESCUELA DE VENTAS

03

Transformar vendedores en asesores que generan valor, confianza y resultados sostenibles.



FORMADOR DE FORMADORES

04

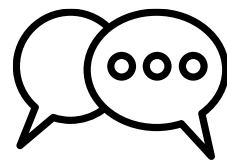
Formar facilitadores que no solo transmiten contenido, sino que provocan cambio y movilizan talento.

ESCUELA DE LIDERAZGO LÍDERES QUE TRANSFORMAN CULTURAS

*Una escuela diseñada para formar líderes
conscientes, estratégicos y emocionalmente
inteligentes*



**M1: LIDERAZGO
CON PROPÓSITO**



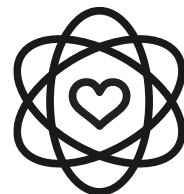
**M2:
COMUNICACIÓN,
MANEJO DE
CONFLICTOS**



M3: FEEDBACK



**M4: TRABAJO EN
EQUIPO**



**M5: COACHING X
VALORES**



**M6: LIDERAZGO EN
ACCIÓN**



Next Page



ESCUELA DE SERVICIO AL CLIENTE

EL ARTE DE CONECTAR CON EL CORAZÓN DEL CLIENTE

Los participantes aprenden a leer entre líneas, anticipar necesidades y crear experiencias memorables.



M1: MANEJO DE PQRS



M2: MANEJO DE OBJECIONES



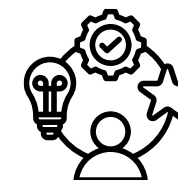
M3: GESTIÓN DEL CONFLICTO



M4: EL ARTE DE NEGOCIAR



M5: FIDELIZACIÓN Y ESTRATEGIA



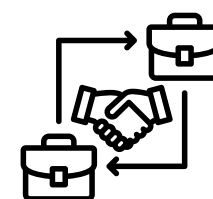
M6: CUSTOMER EXPERIENCE

NOTA: Los módulos están sujetos a cambios en función de la necesidad del cliente, los objetivos a alcanzar, la industria a la que pertenecen, la cantidad de horas y otros factores.



ESCUELA DE VENTAS DE VENDEDORES A ASESORES DE CONFIANZA

Una escuela que rompe con los viejos paradigmas de la venta.



**M1: FUNDAMENTOS
DE VENTAS
CONSULTIVAS B2B**



**M2: EVALUANDO
NECESIDADES DEL
CLIENTE**



M3: NEGOCIACIÓN



**M4: VENCENDO
OBJECIONES**



**M5: CIERRE DE
VENTAS**



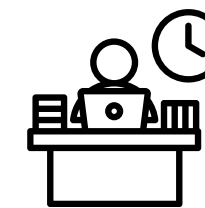
**M6:
MANTENIMIENTO
DE LA RELACIÓN**

ESCUELA DE FORMADOR DE FORMADORES MULTIPLICADORES DE APRENDIZAJE CON PROPÓSITO

Esta escuela prepara a quienes tienen la misión de enseñar, inspirar y transformar desde el conocimiento.



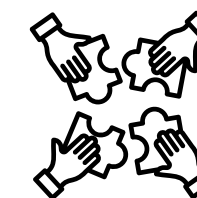
**M1: DISEÑO
INSTRUCCIONAL**



**M2: PREPARACIÓN
DE LA
CAPACITACIÓN**



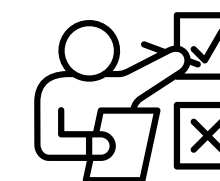
**M3: TÉCNICAS DE
FACILITACIÓN
GRÁFICA Y VISUAL**



**M4: ACTIVIDADES
ÁULICAS CON PNL**



**M5: USO DE
HERRAMIENTAS
PARA EL AULA
VIRTUAL**



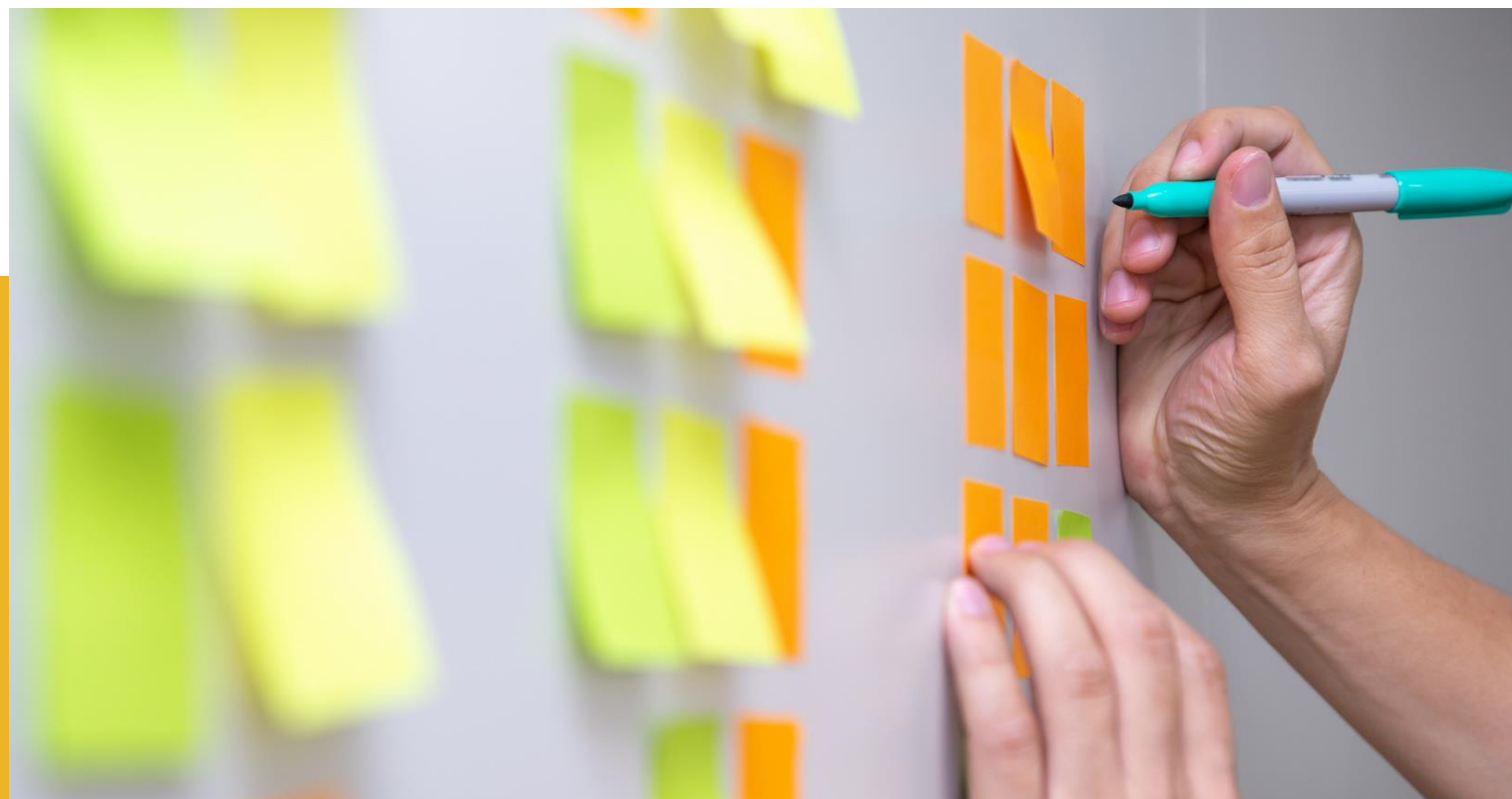
**M6: EVALUACIÓN
DE LA
CAPACITACIÓN**

NOTA: Los módulos están sujetos a cambios en función de la necesidad del cliente, los objetivos a alcanzar, la industria a la que pertenecen, la cantidad de horas y otros factores.

METODOLOGÍA Y MODALIDADES DISPONIBLES

Ofrecemos diversas opciones de modalidad:

- 100% Presencial
- Híbrida (Presencial y Online)
- Online Sincrónico
- Online Asincrónico (Clases grabadas)



Utilizamos una metodología de capacitación eminentemente práctica, donde a través de ejemplos y dinámicas, fortalecemos las habilidades necesarias de los participantes según cada tipo de escuela.



Garantizamos los resultados del curso, personalizando los temas y ejercicios de acuerdo a las necesidades y objetivos que quiere alcanzar tu empresa.



Los asistentes participarán activamente de la charla, a través de preguntas, debates, actividades que les permitirán adquirir de forma práctica, los conocimientos y habilidades necesarias.



Al finalizar la formación, brindaremos varias recomendaciones para que los beneficios de la capacitación sean más duraderos en el tiempo y logren los objetivos del proceso de formación.

CONTACTO



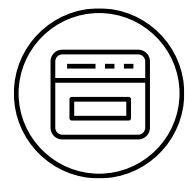
Teléfono

+593 97 910 5074



Correo

Miguel@coachingecuador.com



Página Web

www.coachingecuador.com



Dirección

Edif. Las Cámaras Torre B

