



PORTAFOLIO

COACHING ECUADOR

www.coachingecuador.com

I

2025

COACHING ECUADOR

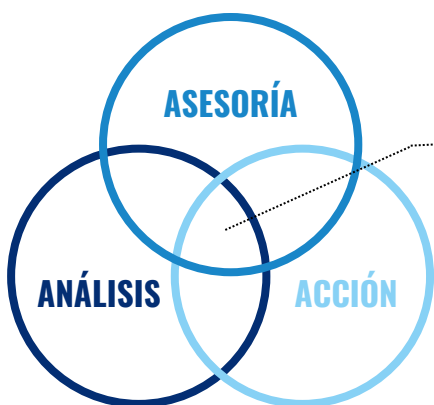
¿QUIÉNES SOMOS?

Somos un equipo de consultores dedicados al desarrollo de empresas, contamos con 15 años de experiencia facilitando procesos de autogestión para la mejora de la calidad del servicio y crecimiento profesional de nuestros clientes, mediante nuestros programas.

Brindamos servicios que se ajustan a las necesidades corporativas y profesionales de cada organización: Capacitación de Alto Impacto; Coaching Ejecutivo, De Negocios; Consultoría Comercial, de Talento Humano y de Marketing.

"Somos lo que hacemos repetidamente. La excelencia, entonces, no es un acto; es un hábito"

ARISTÓTELES



Aprendizaje Experimental

METODOLOGÍA

1. Análisis del negocio con Business Intelligence
2. Desarrollo de estrategias
3. Planificación e implementación
4. Indicadores clave de gestión
5. Auditoria y control de planes y proyectos

NUESTROS SERVICIOS

COACHING ECUADOR

En un mundo donde **el conocimiento es esencial**, nuestros servicios de **capacitación, coaching y consultoría** están diseñados para transformar tu potencial en resultados tangibles.

Cada desafío se convierte en una **oportunidad**, y nuestro equipo de expertos te guiará con las herramientas necesarias para alcanzar tus metas.



CAPACITACIÓN DE ALTO IMPACTO

Ofrecemos programas (cursos, talleres y seminarios) diseñados para potenciar las habilidades y conocimientos de tus colaboradores. Disponemos de modalidades presencial, online e híbrida.



PROGRAMA DE COACHING Y MENTORING

Ayuda a tus líderes y ejecutivos a mejorar sus competencias y habilidades como liderazgo, dirección de equipos, toma de decisiones, planificación y feedback. Explora los distintos tipos de coaching y alcanza objetivos específicos.



CONSULTORÍA

Nuestros servicios de consultoría están diseñados para **asistir a las empresas en la mejora de su eficiencia y en el logro de sus objetivos estratégicos**. Ofrecemos consultorías tales como: **Planificación Estratégica, Ventas, RR.HH., Servicio al Cliente, Marketing, Gestión de Procesos y Experiencia del Cliente / Paciente.**

CAPACITACIÓN DE ALTO IMPACTO

No es suficiente querer dar tu mejor esfuerzo; debes saber que hacer y capacitarte, recién así podrás dar tu mejor esfuerzo

W. EDWARDS DEMING



VENTAS

- Neuroventas
- Ventas con PNL
- Técnicas de Ventas
- Ventas Retail
- Ventas Consultivas
- Negociación Comercial



SERVICIO AL CLIENTE

- Excelencia en Servicio y Atención al Cliente
- Manejo del Clientes Difíciles
- Estrategias de Fidelización y Retención



HABILIDADES GERENCIALES

- Dirección de Equipos
- Planificación Estratégica
- Administración del Equipo de Ventas
- Supervisión Efectiva y Feedback
- Formador de Formadores



EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO

- Trabajo en Equipo
- Adm. del Tiempo
- Comunicación Asertiva y Efectiva
- Motivación para la Acción
- Manejo del Estrés



CULTURA ORGANIZACIONAL

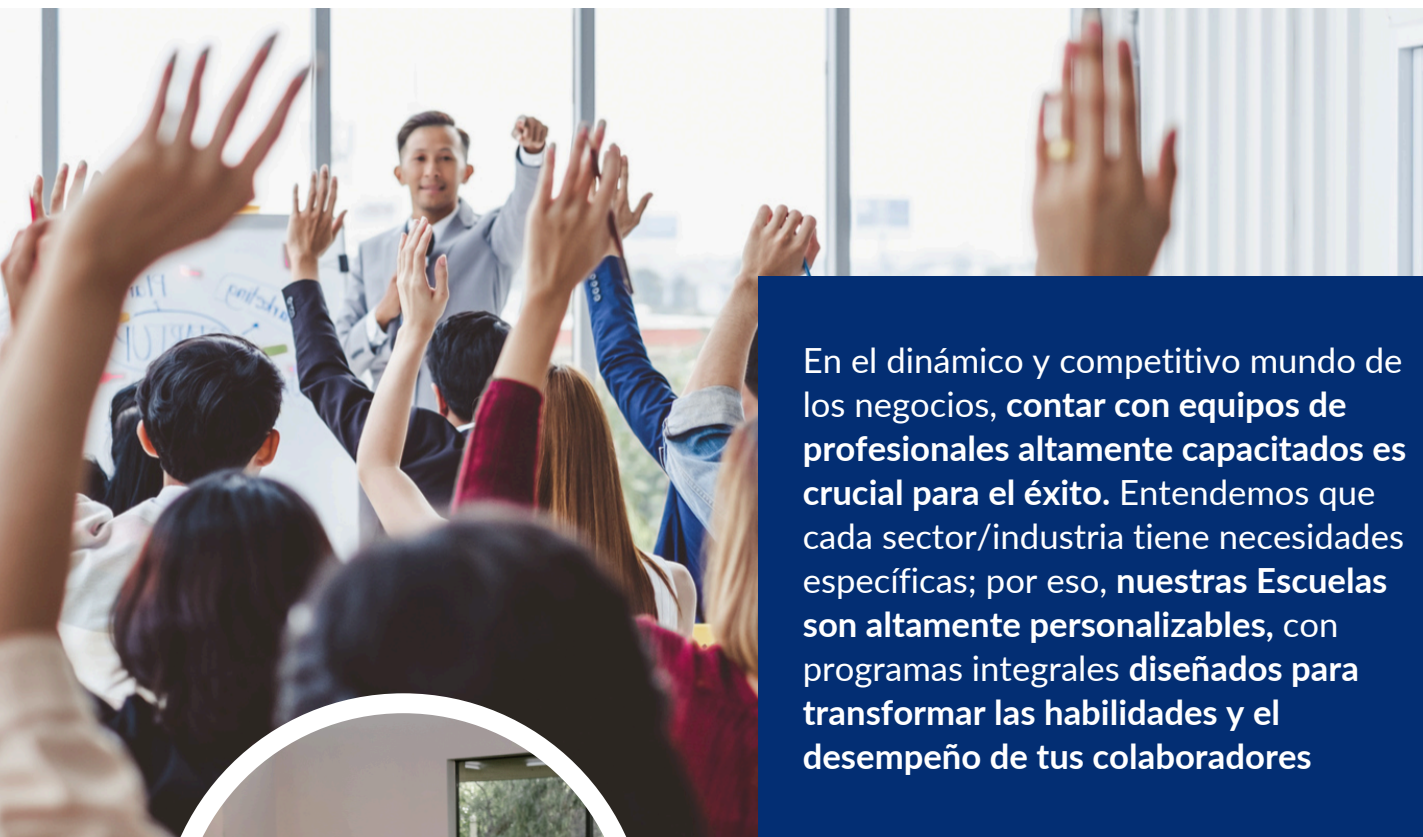
- Cultura Organizacional
- CoachingXValores
- Gestión del Cambio
- Clima Laboral
- Balance Vida, Trabajo



EXPERIENCIA DEL CLIENTE

- Experiencia del Cliente Interno y Externo
- Diseño de Servicio
- Customer Journey Map

NUESTRAS ESCUELAS



En el dinámico y competitivo mundo de los negocios, **contar con equipos de profesionales altamente capacitados es crucial para el éxito**. Entendemos que cada sector/industria tiene necesidades específicas; por eso, **nuestras Escuelas son altamente personalizables**, con programas integrales **diseñados para transformar las habilidades y el desempeño de tus colaboradores**



TIPOS DE ESCUELAS

1. Escuelas de ventas
2. Escuelas de servicio al cliente
3. Programa de Formación para Visitadores Médicos
4. Escuela para administradores y auxiliares de farmacia
5. Escuela para administradores de consulta médica

MODALIDAD

1. Modalidad Híbrida: Presencial y Online
2. Modalidad Sincrónica: Clases online con el tutor.
3. Modalidad Asincrónica: Clases grabadas

PROGRAMA DE COACHING Y MENTORING

¿QUÉ ES COACHING?

Es un proceso que persigue como **objetivo principal el máximo desarrollo profesional y personal** de la persona que lo recibe. Es un mecanismo de retroalimentación entre dos partes, coach y coachee, mediante el cual **se fomenta el proceso de aprendizaje y desarrollo a través de una retroalimentación detallada.**

"No compares tus resultados con los de alguien más. **Nunca** podrás ser otra persona sólo puedes ser la mejor versión de ti mismo."



TIPOS DE COACHING

1. Coaching Gerencial
2. Coaching Ejecutivo
3. Coaching de Negocios
4. Coaching Comercial
5. Coaching de Sombras
6. Mentoring para Emprendedores

MODALIDAD

1. Modalidad Híbrida: Presencial y Online
2. Modalidad Online

CONSULTORÍA



Contamos con un equipo de expertos en áreas específicas, que proporcionan asesoramiento y soluciones a las empresas para ayudarlas a resolver problemas, mejorar procesos o desarrollar estrategias.

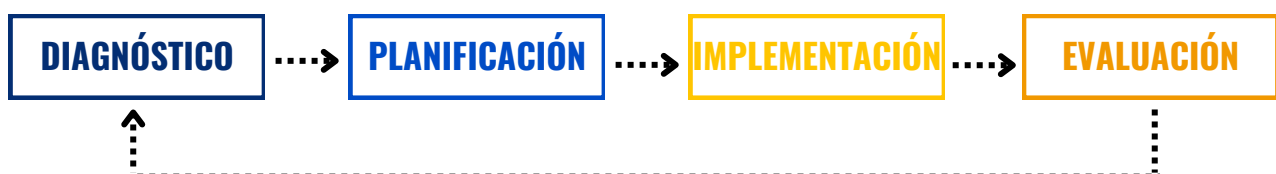
BENEFICIOS DE LOS SERVICIOS DE CONSULTORÍA:

- **Experiencia y Conocimiento Especializado:** Acceso a expertos en el campo específico.
- **Perspectiva Externa:** Un punto de vista objetivo y neutral sobre los problemas o desafíos.
- **Eficiencia de Recursos:** Ahorro de tiempo y costos.
- **Innovación y Mejora Continua:** Propuestas de soluciones innovadoras y mejoras constantes.

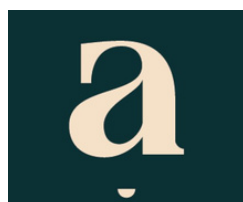
PRINCIPALES ÁREAS DE CONSULTORÍA:

1. Consultoría en planificación estratégica
2. Consultoría en reingeniería de procesos
3. Consultoría en ventas
4. Consultoría en experiencia al cliente interno y externo
5. Consultoría en desarrollo de valores corporativos

PROCESO DE CONSULTORÍA



NUESTROS CLIENTES:



PARA MÁS INFORMACIÓN

Si quieres saber más de nosotros o recibir una cotización personalizada, visita nuestra página web o contáctanos directamente. Estaremos encantados de atenderte y ayudarte a alcanzar tus metas profesionales.

TELÉFONO

+593 98 433 3383

WEBSITE :

www.coachingecuador.com

CORREO:

Miguel@coachingecuador.com

